

NIEZALEŻNOŚĆ FINANSOWA KROK PO KROKU



Wolność FINANSOWA w 5 krokach

ebook

Kamil Bełz

- Skąd wziąć pieniądze na inwestycje?
- Jak zarządzać pieniędzmi systemowo?
- Jak zbudować inteligencję finansową?

Spis treści:

Wstęp..... 2

KROK 1: Nie uzależniaj zarobków
od czasu..... 3-5

KROK 2: Wydawaj mniej niż
zarabiasz..... 6-7

KROK 3: Inwestuj nadwyżkę..... 8-12

KROK 4: Zarządzaj
strategicznie..... 13-14

KROK 5: Buduj zespoły..... 15

Wstęp

Droga do Wolności Finansowej nie jest wcale taka skomplikowana jakby się wydawało. Zawsze byłem fanem prostych strategii, które nie wymagają wybitnej wiedzy i inteligencji i po prostu **działają**. Właśnie taką wiedzę ode mnie tutaj dostaniesz.

Moje życie zawsze kręciło się wokół buntu. Nie cierpialem wszystkiego co było związane ze słowem “muszę”. Jeżeli ktoś chciał mi coś obrzydzić, wystarczyło powiedzieć, że “muszę” to robić, i od razu to zostawiałem. Zawsze wolność była dla mnie największą wartością i przekuło się to również na moje życie zawodowe, a w konsekwencji na zarobki.

Aktualnie jestem po 2 latach wdrażania wiedzy, której Cię nauczę. Efekty? Mam 3 działające firmy, które pracują nawet wtedy, gdy ja nie pracuję: Tenezito (sukienki damskie), Platforma VOD Kamil Bętz (szkolenia online) i Lepiej. (odzież męska).

Ale spokojnie! Znam biznes tradycyjny i prace na etat. Przeszedłem każdą z dróg. Od 2013-2016 byłem właścicielem Pracowni Witraży EwaWit i zarabiałem naprawdę dobrą kasę. Jaki był problem? Ten biznes wymagał mojej obecności i sprawiał, że “musiałem”. A już wiesz doskonale, co robię, jak coś “muszę”.

Gdy inni rozpoczynali rok 2017 od postanowień, ja rozpocząłem go od planowania marca i kwietnia na urlopie na Bali i stworzenia kolejnego zespołu, który przejmie moje obowiązki w firmie edukacyjnej. Mam świetny zespół w Tenezito (www.tenezito.com.pl) i w Lepiej. Nie mówię Ci tego, by się chwalić, a po to, by wzbudzić w Tobie zaufanie i autorytet. Uwierz mi - nie jestem w niczym lepszy od Ciebie i możesz zrobić dokładnie to samo. Jak?

1. Nie uzależniaj swoich zarobków od czasu (buduj systemy)
2. Wydawaj mniej, niż zarabiasz (stałe koszty życia)
3. Inwestuj nadwyżkę (w siebie, w biznes)
4. Zarządzaj strategicznie, a nie operacyjnie.
5. Buduj zespół i deleguj obowiązki.

KROK 1

Nie uzależniaj zarobków od czasu

Jeszcze kilka lat temu pracowałem w kasynie jako barman. Była to moja najdłuższa praca na etat, i gdy patrzę wstecz, wiem, że to było najlepsze, co mogło mi się w życiu przydarzyć.

Na moich oczach, burzyły się moje wszystkie negatywne stereotypy na temat zarabiania pieniędzy. Widziałem ludzi, którzy w kilka sekund przegrywali na stołach moją roczną pensję, a niejednokrotnie potrafili tak grać całą noc i wyjść rano, zupełnie nie przejmując się niczym. Przez 8 miesięcy miałem okazję przebywać z milinerami, rozmawiać z nimi, słuchać o ich problemach i czerpać od nich wiedzę.

Na moich oczach rozgrywały się również dramaty. Ci ludzie, nie tylko nauczyli mnie, że da się zarabiać potężne pieniądze w Polsce, ale również, że nie są one gwarancją szczęśliwego życia.

Pamiętam jedną noc, w trakcie której, do jednego z naszych stałych gości (w kasynie nie ma klientów, są goście), ktoś przyszedł. Przez recepcję wpadł chłopak, młody, około 20 lat, bardzo przejęty.

Wbiegł na salę i stanął na wysokości baru, dokładnie przede mną. Rozgląda się po całym kasynie, szukając kogoś wzrokiem. Nagle wzdrygnął się jak rażony prądem i zamarł. Jego wzrok zatrzymał się przy ruletce, gdzie siedział mocno podpity 50-latek wraz z młodą, zdecydowanie za młodą i zbyt skąpo ubraną blondynką. Podbiega do niego, szarpie za ramię i krzyczy: "Tato! Co Ty robisz? Chodź do domu, proszę. Wracaj do nas, do mamy. Przestań grać".

- "Wpie*dalaj gówniarzu, zostaw mnie." - odpowiada ojciec. - "Masz tu daj matce i spie*dalaj do domu." - wyciąga plik banknotów i wciska chłopakowi do rąk. Blondynka mocno w szoku, chłopak stoi przy stole z plikiem pieniędzy w rękach i ze łzami w oczach. Próbuje przekonać ojca jeszcze kilka razy - bezskutecznie.

Patrzy na niego, a jego wzrok z rozżalonego przeradza się w nienawistny. Rzuca pieniędzmi w powietrze jak w amerykańskim teledysku czarnoskórego rapera, po czym wybiega z kasyna.

- "O kurwa." - pomyślałem polerując szklanekę do whiskey.

KROK 1

Nie uzależniaj zarobków od czasu

Kolejna historia jest **pozytywna** i krótka. Zaraz po niej przejdziemy do konkretów. Pamiętam taką dwójkę braci, którzy z wyglądu, byli zupełnie zwyczajni. Na ulicy nie odróżniłbym ich od innych ludzi, jednak było w nich coś nadzwyczajnego. Za każdym razem, gdy przyjeżdżali do naszego kasyna, cały obiekt był tylko dla nich. Tak - rezerwowali sobie kasyno na cały dzień! Zawsze grali o najwyższe stawki. Zawsze wysoko tipowali i naprawdę świetnie się bawili. Przyjeżdżali około 2 razy w roku i byli ludźmi, dla których pieniądze były niekończącym się źródłem. To właśnie oni sprawili, że rzuciłem pracę w kasynie i otworzyłem Pracownię Witraży, która w najlepszym momencie dawała mi 25 000 złotych tygodniowo. Nie wiem do tej pory kim są, i raczej już się nie dowiem, ale to, co mi powiedział jeden z nich, zostanie mi w pamięci na zawsze:

- *“Chcesz radę młody? Dobrze Ci z oczu patrzy.”* - powiedział jeden z nich.
- *“Jasne!”* - odpowiedziałem nadstawiając uszy.
- *“Odpowiedz sobie na pytanie, czy to życie, które masz teraz, jest życiem, jakie chcesz mieć. Jeżeli tak - spoko. Jeżeli nie - pamiętaj, że jedyną rzeczą, która dzieli Cię od bogactwa, jest to, co masz w głowie.”*

Zabierzmy się więc za to, co masz w głowie.

CZAS, A TWOJE ZAROBKI

Nie jest odkryciem, że każdy z nas ma dokładnie 24 godziny na dobę. Jeżeli Twoje zarobki są uzależnione od ilości czasu, jaki spędzasz na pracy - niedobrze. Ale spokojnie. Ja też tak zaczynałem. Chcę Ci uświadomić, że pracując 8 godzin dziennie, Twoje zarobki są bardzo ograniczone. Możesz zarabiać kilka razy więcej na godzinę, jednak prędzej czy później, Twoje zarobki spotkają się ze ścianą, której już nie będziesz mógł przeskoczyć. Nie myśl o pieniądzach w kategorii **ilość pieniędzy x godzinę**. Myśl o nich w kategorii **cena x produkt**. Co to oznacza? Oznacza to, że musisz

KROK 1

Nie uzależniaj zarobków od czasu

stać się producentem, a nie konsumentem. Jeżeli jesteś producentem, to tylko i wyłącznie od Ciebie zależy, ile pieniędzy zarobisz. Jeżeli pracujesz na etat, jesteś konsumentem. Oznacza to, że za jedyną rzecz, którą w swoim życiu masz, czyli **czas**, dostajesz **pieniądze**. Co więcej, teraz pracę na etat postrzegam jako bezsensowną wymianę. Pracujesz 5 dni, tylko i wyłącznie po to, by dostać zaledwie 2 dni wolnego. Nie byłem asem z matematyki, ale wymiana, w której **ja daję komuś 5, a on mi 2**, chyba nie jest zbyt opłacalna. Nie zrozum mnie źle! Nie mam nic do pracy na etat. Co więcej, wiem, że są ludzie, którzy nie nadają się do biznesu, ale jeżeli chcesz zbudować Wolność Finansową i spędzać większość swojego życia na realizowaniu swoich pasji, zamiast na pracy - zapomnij o etacie. Nauczę Cię tego, jak przejść z etatu do biznesu, ale najpierw zmień myślenie. Zaczynaj być producentem, a nie konsumentem. Zaczynaj produkować i sprzedawać, zamiast kupować i pod żadnym pozorem nie uzależniaj swoich zarobków od przepracowanych godzin.

BUDUJ SYSTEMY

Nigdy nie lubiłem słowa system. Kojarzyło mi się z czymś skomplikowanym, męczącym, wręcz zniewalającym. Rzeczywistość jest zupełnie inna. System pozwala Ci na to, abyś wykonał określony **zakres pracy** i do końca życia **nie robił już nic**, aby system działał. Takie biznesy kocham. Tak buduje się bogactwo i Wolność Finansową.

Jakie są przykładowe systemy? Najprostsze to: napisanie książki, kupienie nieruchomości pod wynajem.

Nieco trudniejsze to zbudowanie systemu automatycznej sprzedaży produktów online; stworzenie zespołu, który będzie wykonywał pracę za Ciebie.

Każda z tych rzeczy, zrobiona raz, nie wymaga od Ciebie większego zaangażowania. Jedyne zaangażowanie, jakie będzie, to zarządzanie.

KROK II

Wydawaj mniej niż zarabiasz

Chciałbym Cię bardzo uczulić na ten krok, bo jest to absolutny klucz do bogactwa i jednocześnie najczęstszy powód biedy. Uwierz mi, że jeżeli aktualnie wydajesz 100% tego, co zarabiasz, to dokładnie tak samo będzie, gdy będziesz zarabiał kilka razy więcej. W przeciągu dwóch lat, moje zarobki wzrosły ponad dziesięciokrotnie i przez pierwsze miesiące wzrostu **wydawałem** wszystko! Wydawało mi się, że moje pieniądze się nie stopią, a jednak pod koniec każdego miesiąca na moim koncie było 0 zł. Co więcej, nawet w tej chwili, znam prezesów firm, którzy zarabiają 50-60 tysięcy miesięcznie, a na "szpan" i splendor wydają nawet 70 tysięcy! Są w długach przez swoją wysoką jakość życia! To wydaje się niemożliwe, ale naprawdę tak jest. Jeżeli wydajesz całą kwotę - łączę się w bólu i nie przejmuj się - od dzisiaj to się zmieni.

Za każdym razem, gdy w tej książce zobaczysz *Ćwiczenie*, weź kartkę papieru, zeszyt i wykonaj je razem ze mną. To jedyne sposoby na to, abyś miał trwałe efekty.

Ćwiczenie 1

Policz swoje podstawowe koszty życia i wyznacz swój budżet dzienny na wydatki.

Przykład:

Zarobki:	2 500 zł
Mieszkanie:	1 200 zł
Jedzenie:	600 zł (20 zł/dzień)
Abonament tel.:	100 zł
Internet:	60 zł
Siłownia:	100 zł
SUMA:	2060 zł
Reszta:	440 zł (14 zł/dzień)

Jak widzisz, w tym wypadku budżet dzienny to 34 zł. Jeżeli 20 zł na jedzenie wydaje Ci się zbyt małą kwotą, to polecam Ci bardzo

KROK II

Wydawaj mniej niż zarabiasz

zainteresowanie się tematem zdrowego odżywiania, bo produkty wysokoprzetworzone nie tylko są niezdrowe, ale również drogie. Moja dieta aktualnie nie przekracza 15 złotych/dzień. Może będziesz musiał zrezygnować z: serów, wędlin, dżemów, jogurtów, słodczy, napojów gazowanych, nie wspominając papierosów i alkoholu ale odbije się to pozytywnie nie tylko na Twoim portfelu, ale również na zdrowiu. Znaczna większość ludzi **przejada** swoje bogactwo. Jest tak pochłonięta konsumpcją, że dosłownie zjada i wydają swoje pieniądze. Nie jestem typem człowieka, który sobie odmawia i jak mam na coś ochotę, to jem czy piję, ale nie chcę, aby konsumpcjonizm odbierał Ci fantastyczne możliwości na życie w Wolności Finansowej. Z tego powodu dbam o szczegóły.

Jeżeli jesteś osobą, która **zarabia mniej** niż 2500 zł, musisz zmniejszyć swoje koszty stałe, czyli mieszkanie i abonamenty.

Jeżeli **zarabiasz więcej**, również ustal sobie budżet i bezwzględnie się go trzymaj. Nie sztuką jest bowiem zwiększać jakość życia wraz ze wzrostem zarobków. Sztuką jest utrzymać koszty życia na tym samym poziomie, zwiększać oszczędności i umiejętnie je zainwestować, żeby nigdy więcej nie “musieć” pracować.

Bez względu na to, gdzie jesteś, skup się.

To, co zobaczysz za chwilę, będzie prawdziwą rewolucją w Twoim finansowym życiu i wymówka “nie mam pieniędzy” przestanie mieć rację bytu. Poznasz sposób, dzięki któremu z poziomu 2 000 zł miesięcznie przeszedłem na 100 000 zł miesięcznie.

KROK III

Inwestuj nadwyżkę

Jak widzisz nawet w przypadku 2 500 złotych, można wygenerować oszczędności na poziomie 440 złotych. To naprawdę bardzo imponująca kwota, którą można zainwestować w genialny sposób.

Pamiętasz jak na początku tej książki pisałem Ci o systemach? Jak wiesz - bardzo lubię te, które są genialne w swojej prostocie. Teraz pokażę Ci jeden z nich

SYSTEM ZARZĄDZANIA PIENIĘDZMI

Od czego zacząć inwestowanie, skoro nie mamy większej ilości pieniędzy? Posłużę się tutaj przykładem pewnego miliardera. Warren Buffett, trzeci najbogatszy człowiek świata, w jednym z wywiadów powiedział, że czyta 8 godzin dziennie. W świecie finansów jest absolutnym ewenementem o jakże trafnym przydomku "Wyrocznia z Omaha". Jednak nie o Warrenie będziemy tutaj mówić, a o czymś dla Ciebie znacznie ważniejszym. Tą rzeczą jest **edukacja**.

Twoją pierwszą inwestycją powinieneś być Ty. Jeżeli to czytasz, to najprawdopodobniej to rozumiesz, ale muszę Ci to powiedzieć.

Pieniądze rodzą pieniądze. Oznacza to, że im więcej pieniędzy przeznaczysz na rozwijanie siebie, tym więcej będziesz w stanie ich zarabiać. Od momentu, w którym opuściłem kasyno, do teraz, przeczytałem **ponad 100 książek** z zakresu rozwoju, finansów i psychologii. Wydałem naprawdę górę pieniędzy na to, aby być na tym poziomie, na którym jestem. Nie mniej jednak zaczynałem tak, jak Ty i uwierz mi, nie jestem od Ciebie w niczym lepszy. Nigdy nie miałem wybitnych ocen w szkole, nie byłem wyjątkowo zdolny, naznaczony czy inna z tych bzdur. Włożyłem po prostu olbrzymią ilość czasu i sporą pieniędzy w to, aby wszystkiego się nauczyć. Ty masz okazję zrobić to za bezcen, także nie wypada Ci się poddać.

Idziemy dalej? Super. Zerknij tabelkę na następnej stronie.

KROK III

Inwestuj nadwyżkę

SYSTEM 6 SKARBONEK

Nie jest to system mojego autorstwa ale jest naprawdę genialny. Spójrz sam

1 SKARBONKA

To jest moment, w którym jesteś, gdy wydajesz całe swoje zarobione pieniądze na koszty życia.



W takiej sytuacji musisz skupić się na tym, aby zmniejszyć koszty stałe i wygenerować nadwyżkę finansową każdego miesiąca.. Biorąc nasz przykład 2500 zł, może być to 440 zł.

2 SKARBONKI

Zaczynasz inwestować w to, co jest Twoim najważniejszym aktywem. Inwestujesz w siebie. Oznacza to, że 10% swoich zarobków przeznaczasz na edukację. Mogą to być szkolenia, książki, warsztaty.



Zapamiętaj dobrze to 10%, bo zostanie ono tutaj już na zawsze.

KROK III

Inwestuj nadwyżkę

Są tutaj nie tylko nowe, niezbędne umiejętności, by stać się Wolnym Finansowo, ale przede wszystkim wiedza, która pozwoli Ci zbudować Twój wymarzony biznes, zarabiający nawet wtedy, gdy Ty jesteś na urlopie. Rozwój to nie sprint, a maraton i można go porównać do treningów na siłowni. Wystarczy kilka tygodni przerwy i Twoje ciało wraca do punktu wyjścia. Tak samo jest z rozwojem. Musisz zdać sobie sprawę z tego, że 2 SKARBONKI to może być najdłuższy z tych wszystkich etapów. U mnie trwał on 1,5 roku ale tempo, w jakim później się rozwijało było tego warte.

3 SKARBONKI (ETAP 1)

To jest moment, w którym Twoja inwestycja w siebie zaczyna przynosić efekty. Podniosłeś swoje umiejętności, Twoja wartość na rynku wzrosła, masz lepszą pracę i w konsekwencji zarabiasz więcej.



Moja droga to nie było rzucenie etatu, założenie biznesu i sukces. Było znacznie więcej porażek, niż możesz sobie wyobrazić. Pracownia Witraży nie zawsze się opłacała. Chwilami musiałem wracać na etat, walczyć o przetrwanie, jednak już wtedy miałem umiejętności i doświadczenie, które pozwalało mi na **pracę zdalną**. Praca zdalna jest najbliższa Wolności Finansowej na etacie. Ja zarabiałem jako sprzedawca w innych firmach. Miałem możliwość nauczania się sprzedaży telefonicznej i bezpośredniej, która w konsekwencji wyniosła moją Pracownię na zupełnie nowy poziom.

KROK III

Inwestuj nadwyżkę

Na tym etapie masz pieniądze na to, żeby odłożyć je na swój przyszły biznes. Dochodzi skarbonka **10% na Wolność Finansową**.

Założę się, że część z czytelników pomyśli teraz o narzędziach finansowych, giełdzie, obligacjach i stopach zwrotu. UWAGA.

Mam dla Was ważną informację. Ludzie bogaci nie wzbogacili się na giełdzie, a raczej używają jej do utrzymania lub powiększenia bogactwa. Jest to sposób na dywersyfikację portfela, a nie wzbogacenie się, także jeżeli interesuje Cię bycie producentem, a nie konsumentem - nie daj się zrobić. Zależy mi na prostym systemie o wysokiej skuteczności, pamiętasz? Czy da się zarobić na giełdzie? Tak. Czy jest to wysoce prawdopodobne, że zbudujesz na niej Wolność Finansową? Nie. To moja subiektywna opinia.

Swoje 10% powinieneś odłożyć na biznes. Kropka.

3 SKARBONKI (ETAP 2)

Jak widzisz w trakcie wzrostów Twoich zarobków, wzrastają jedynie Twoje oszczędności. Koszty życia masz wciąż na tym samym poziomie i to się na razie nie może zmienić.



Wzrasta jednak kwota, którą każdego miesiąca odkładasz na swój przyszły biznes! Tutaj największym wyzwaniem będzie pozostanie na tym samym poziomie życia. Nie zmieniaj mieszkania, nie kupuj nowego laptopa, telefonu czy ubrań. Traktuj swoje 20% jako podatek nałożony na Twoją wypłatę. Potraktuj to jako **koszt**, którego nie możesz się pozbyć!

KROK III

Inwestuj nadwyżkę

3 SKARBONKI (ETAP 3)

Ten etap to moment, w którym Twój biznes już działa i jak widzisz - zaczyna rosnąć! Coraz większa kwota pojawia się w skarbonce Wolności Finansowej. Stajesz się osobą, która nie musi już pracować na etacie. Twoje koszty życia nie przekraczają 50% Twoich zarobków, wciąż przeznaczasz 10% na rozwój, a 40% zarobionych pieniędzy inwestujesz we wzrost swojej firmy.



Kolejne 3 skarbonki poznasz w wiadomości ode mnie, także sprawdź **e-mail**.

KROK IV

Zarządzaj strategicznie

ZARZĄDZAJ STRATEGICZNIE

W biznesie systemowym, zarządzanie to będzie jedyna rzecz, której nie unikniesz. Powiedz mi tylko, czy dawanie innym ludziom poleceń, to nie jest coś przyjemnego? Oczywiście, że tak! Czy mówienie innym, co mają robić, byś zarobił więcej, nie brzmi kusząco? Jasne, że tak! Oczywiście podkolorowuje to wszystko, abyś dokładnie zrozumiał, na czym polega Wolność Finansowa. Moi współpracownicy w firmach, to moi **partnerzy** biznesowi. Mają świetne warunki do pracy, olbrzymie możliwości rozwoju i naprawdę dobra kasę dla siebie. Wyznaję zasadę: *“Rozwiń pracowników tak dobrze, aby mogli robić to, co Ty, ale traktuj ich tak, aby woleli pracować z Tobą.”*

Ludzie są ważni i chciałbym Ci zwrócić uwagę na jedną rzecz. Tak jak w pracy na etat, ogranicza Cię czas, tak w biznesie systemowym, może ograniczać brak zespołu. W pewnym momencie, Twoje dwie godziny dziennie, to będzie zdecydowanie za mało. Im więcej zamówień, tym więcej obsługi klienta. Prędzej czy później, będziesz musiał zaangażować kilka osób do swojej firmy, które pomogą Ci przejść na wyższy poziom i tutaj przechodzimy do zarządzania.

Są dwa typy zarządzania w moich firmach: operacyjne i strategiczne. Zarządzanie **operacyjne**, to wszystko to, co można, a nawet trzeba, oddać partnerom (już wiesz, że nie używam słowa “pracownik”, prawda?). Zarządzanie **strategiczne**, to szersze spojrzenie na całość i stworzenie listy zadań, które trzeba zdelegować, aby uzyskać określony rezultat. Podam Ci przykład. Jeżeli wpadam na pomysł, aby stworzyć nowy event rozwojowy, zastanawiam się na poziomie **strategicznym**, w jakim mieście go zrobić, jak przeprowadzić akcję marketingową, jaki kanał sprzedaży wykorzystać, jak może na tym zarobić mój zespół i kto weźmie na siebie odpowiedzialność za każdą z tych kwestii. Zarządzanie **operacyjne** to już zadania wykonywane przez każdego z moich partnerów, np. wynajęcie sali, zorganizowanie krzeseł, ustawienie stanowiska itd.

KROK IV

Zarządzaj strategicznie

Jeżeli przyjdzie mi wykonywać czynności operacyjne, to będą to rzeczy, które kocham i robiłbym je nawet za darmo, czyli stworzenie szkolenia, przeprowadzenie warsztaty z uczestnikami eventu, wspólna kolacja podsumowująca z VIPami i z moim zespołem. To jest magia zarządzania strategicznego.

KROK V

Budowanie zespołu

ZBUDUJ SWÓJ DREAMTEAM

Jeżeli marzy Ci się Wolność Finansowa, nie możesz być **Wielepiejem**. Kim jest *Wielepiej*? To człowiek, który uważa, że zawsze wszystko wie lepiej, robi lepiej, a tak naprawdę po prostu ma problem z zaufaniem i jest **Pilnowaczem** swojego biznesu. Klejne trafne pojęcie! *Pilnowacz*, to taki ktoś, kto nawet księgowość w firmie woli robić sam, bo to jest przecież jego zabawka i dlatego ma się nią z kimkolwiek dzielić! Oczywiście wyolbrzymiam, ale reguła jest bardzo prosta. Im więcej swoich obowiązków jesteś w stanie oddać innym ludziom, tym bardziej wolnym człowiekiem będziesz. Co więcej, według badań, IQ pracownika, który dostaje na swoją odpowiedzialność jakiś ważny dla firmy projekt, wzrasta nawet trzykrotnie! Kolejny dowód na to, jak ważne jest delegowanie.

BĄDŹ LIDEREM

Budowa zespołu to również przywództwo. Skuteczny lider, to osoba, z którą praca to **przyjemność**. Mamy XXI wiek. Czasy zarządzania przez strach się skończyły. Teraz zarządza się wizją, wspólnymi celami. Lider, to osoba, z którą chce się pracować. Osoba, która częściej słucha, niż mówi. To ktoś, kto nagradza publicznie, a kara osobiście. Wielmożny PanPrezes nigdy nie zbuduje wielkiego zespołu, a to właśnie wielkie zespoły tworzą wspaniałe rzeczy.

KROK VI, VII, VIII, IX...

Rozwijaj się

NIGDY NIE PRZESTAWAJ SIĘ UCZYĆ

Pamiętasz, jak podawałem Ci przykład zarobków na poziomie 2 500 zł i tego, że pierwsze odłożone 10% zawsze powinieneś inwestować w siebie? W tym wypadku, 250 złotych, to będzie kwota Twojej inwestycji w siebie i dzięki mnie, będą to **najlepiej zainwestowane pieniądze w Twoim życiu**, które zwrócą się kilkaset razy! TO jest dopiero zwrot z inwestycji!

Wiedza, którą dostałeś w tej książce, to zaledwie 5% tego, co dla Ciebie przygotowałem. Czytaj **maile ode mnie**, a poprowadzę Cię przez całą drogę, aż do Wolności Finansowej.

Dowiesz się między innymi:

- jak zbudować **inteligencję finansową**, pozwalającą zarabiać tyle, ile chcesz
- jak zacząć zarabiać na swojej **życiowej pasji** (właśnie tam ukryte jest Twoje największe bogactwo)
- jak zbudować biznes, który będzie **zarabiał** nawet wtedy, gdy Ty nie pracujesz
- jak stać się **skutecznym sprzedawcą**, dla którego ograniczenia nie istnieją
- jak być **najlepszym możliwym liderem**, za którym będą podążały tłumy
- jak zatrudniać pracowników **za darmo** i płacić im tylko za efekty i wiele wiele więcej!

Nasza przygoda dopiero się zaczyna, dlatego zapinaj pasy i wyjdź na przeciw swojej **Wolności Finansowej!**

Dziękuję Ci za zaufanie, do zobaczenia!